

## Conseiller en ventes téléphoniques

Vous souhaitez relever des défis stimulants et diversifiés et évoluer dans un environnement de travail dynamique?

Rejoignez l'équipe de Sogetel, entreprise du secteur des hautes technologies reconnue pour son service humain avec sa clientèle et ses employés. Actuellement en pleine croissance, l'entreprise qui emploie près de 200 employés est présentement à la recherche d'un CONSEILLER EN VENTES TÉLÉPHONIQUES.

Le CONSEILLER EN VENTES TÉLÉPHONIQUES travaille sous la supervision du DIRECTEUR CONTACTS CLIENTS. Il fait les appels sortants pour proposer les services offerts par Sogetel. Il génère des opportunités de ventes pour développer une nouvelle clientèle et fait le suivi auprès de notre clientèle actuelle. Il remplace le CONSEILLER EN VENTES en boutique, selon les besoins.

### Aperçu de vos responsabilités :

- Fait des appels sortants et propose des services basés sur les besoins du client.
  - Effectue la vente directe à la clientèle potentielle des territoires concurrents.
  - Recueille l'information nécessaire pour élaborer et préparer une soumission ou une modification d'un service puis en assure le suivi.
  - Cible les clients en fin de contrat, les contacte et propose des produits et services.
  - Fait la relance de clients potentiels et inactifs.
  - Effectue, au besoin, la vente des produits et services offerts par Sogetel et Sogetel Mobilité aux clients qui se présentent en boutique.
- 

### Profil recherché :

- Diplôme d'études secondaires (DES)
- Diplôme d'études professionnelles (DEP) en vente – un atout
- 1 à 2 ans d'expérience dans la vente
- 6 mois d'expérience dans la vente de produits et services cellulaires – un atout

### Vos aptitudes :

- Capacité à mettre les besoins du client au centre des priorités
  - Aptitudes démontrées en vente
  - Habilités de négociation
  - Capacité à entretenir de bonnes relations interpersonnelles
  - Capacité d'adaptation rapide aux changements
  - Bonne connaissance du français tant à l'oral qu'à l'écrit
- 

### Vos avantages :

- Poste à temps plein (35 heures)
- Poste temporaire d'une durée d'un (1) an avec possibilité de prolongation
- Rémunération concurrentielle
- Club social
- Et plus encore !

Pour postuler, faites parvenir votre CV accompagné d'une lettre de motivation par courrier électronique à l'adresse suivante: [recrutement@sogetel.com](mailto:recrutement@sogetel.com).

La date limite pour postuler est le 23 juillet 2018.