

# Représentant.e des ventes

## Groupe Degrandpré

### Description de l'offre d'emploi

Plus que de la vente, c'est un rôle de CONSEILLER que tu joues auprès des clients et qui donne tout son sens au poste! Ça te parle? C'est de toi que nous avons besoin pour combler notre équipe!

Degrandpré, situé à Warwick, est à la recherche d'un.e représentant.e des ventes dans la région de la Mauricie et Portneuf pour agrandir sa belle équipe dynamique! L'entreprise est bien établie dans la région depuis plusieurs années et sa spécialité première est de trouver, pomper et traiter l'eau.

Pleins de belles raisons de choisir Degrandpré!

- Salaire de base concurrentiel + commissions.
- Assurances collectives.
- Emploi à temps plein.
- Flexibilité d'horaire ++.
- Bonis de performance.
- Programme de participation aux profits.
- Compensation financière pour un cellulaire.
- Véhicule fourni.
- Activités sociales organisées par l'entreprise.
- Et plus encore!

Ton principal mandat est de représenter Degrandpré auprès de la clientèle et de développer les ventes de forage, installations de pompes et de traitement d'eau dans de nouvelles régions.

Horaire à temps plein, mais bâti comme tu le souhaites : de JOUR, de SOIR, sur semaine ou la fin de semaine, selon ce qui convient le mieux à ta vie personnelle et qui permet de rejoindre la clientèle!

### Responsabilités

- Utiliser des stratégies de développement de marchés (les secteurs touchés sont la Mauricie, St-Alexis-des-Monts, vers Portneuf).
- Répondre aux différentes demandes de la clientèle (B2C).
- Se déplacer chez les clients afin de les rencontrer et cerner leurs problématiques.
- Faire des prélèvements de test d'eau et des analyses de résultats.
- Leur proposer des solutions et conclure des ententes.
- Assurer des suivis assidus sur les dossiers.

### Compétences exigées

- Expérience en vente.
- Habiletés avec la sollicitation et le développement de marchés.
- Être attentif et avoir une bonne capacité d'analyse pour être en mode solution auprès de la clientèle.
- Être organisé et assidu (le suivi des clients est très important).
- Avoir des connaissances générales sur les thèmes du forage, des produits de traitement d'eau, de désinfection et de filtration. Ce sont des sujets qui seront présentés en cours d'emploi selon ce que tu connais!

### **Diplôme(s)**

- Secondaire

**Lieu de travail :** Mauricie - Portneuf

**Domaine d'étude :** Ventes

**Nombre d'années d'expérience requises :** 5 ans

**Nombre d'heures par semaine :** Flexible

**Salaire horaire :** Base+Commissions

**Statut de l'emploi:** Temps plein, Permanent

**Date d'entrée en fonction :** Dès que possible

[mdrecrutement@outlook.com](mailto:mdrecrutement@outlook.com)

## **Comment postuler**

**À l'attention de :**

Madame Marjolaine Dion, Responsable du recrutement

**Par courriel:** [mdrecrutement@outlook.com](mailto:mdrecrutement@outlook.com)